

2025年4月14日

各 位

会社名 r a k u m o 株式会社  
代表者名 代表取締役社長グループCEO 清水 孝治  
(コード番号: 4060 東証グロース)  
問合せ先 取締役CFO経営管理部長 石曾根 健太  
(TEL 050-1746-9891)

## 株式会社パソナとの業務提携に関するお知らせ

当社は、2025年4月14日開催の当社取締役会において、株式会社パソナ（以下「パソナ」といいます。）と業務提携契約を締結することを決議いたしましたので、お知らせいたします。

### 記

#### 1. 業務提携の経緯と目的

当社グループは、『仕事をラクに。オモシロく。』というビジョンのもと、『次のいつもの働き方へ。』をミッションに掲げ、ITを活用し、仕事の効率化や柔軟な働き方を実現する製品やサービスの開発・提供に取り組んでおります。当社グループは、当社及び連結子会社3社(RAKUMO COMPANY LIMITED(ベトナム)、株式会社 gamba、株式会社アイヴィジョン)により構成されており、SaaS サービスとして、企業向けグループウェア製品「rakumo」、社内SNS型日報共有アプリ「gamba!」、IR動画配信システム「SmartVision IR」等の開発・販売等を行っております。

厚生労働省によると、日本の生産年齢人口は、減少の一途をたどっており、企業においては従来の採用方法にとどまらない採用チャネルの多様化が求められています。

そうした中、企業文化に精通し即戦力として期待できる元従業員「アルムナイ」の再雇用に向けた動きが活発化しています。また、内定辞退者や企業説明会への参加者、社員の家族や友人など、企業と接点のある人材と繋がり、長期的な関係を構築することで、副業人材としての雇用やビジネス連携などを図る企業もあります。

しかし、こうした人材の活用においては、従来と異なる「人材情報管理」や「制度設計」、「採用活動」のノウハウが不可欠で、その実務を実行する人員不足が人事部門の課題となっています。

そこでこの度、rakumo とパソナは、rakumo が培ってきた SaaS の開発技術と、総合人材サービスとして人事課題に対し数多くのソリューションを提供してきたパソナの知見を合わせ、HR テック分野における業務提携を締結することといたしました。

本業務提携契約の締結により、アルムナイをはじめとする自社と繋がりを持ったことのある人材の管理や採用活動等をトータルで支援する、人材管理・採用支援ソリューション『alooop(アーループ)』のサービス提供を5月19日(月)に開始します。

本サービスでは、rakumo が開発した人材情報管理ツールを活用し、自社の採用活動や雇用を通じて繋がりが生じた人材情報を独自にプール・管理を行うデジタル面でのサポートに加え、パソナの専門コンサルタントによる採用支援のほか、人材情報をもとにしたビジネスマッチングの機会を設けるなど、人材と企業がタッチポイントを増やす提案も行っております。

rakumo とパソナはそれぞれの強みを活かし、『alooop』をはじめとする HR テック分野における連携を通じて、日本企業の持続可能な経営と今後のさらなる事業成長を支援してまいります。

## 2. 業務提携の内容等

### (1) 業務提携の内容

業務提携における両社の主な役割は、以下のとおりです。

rakumo：

- ・『alooop』システムの企画
- ・『alooop』システムの開発（改修を含む）
- ・『alooop』システムの保守運用
- ・『alooop』の販売
- ・『alooop』の販売に係る契約代金の徴収代行
- ・『alooop』システム導入時のシステムの初期設定対応
- ・『alooop』システムに関する問い合わせの対応

パソナ：

- ・『alooop』サービスの企画
- ・『alooop』サービスの運用
- ・『alooop』の販売
- ・『alooop』の販売に係る契約代金の徴収代行
- ・『alooop』サービス導入時の初期導入コンサルティング対応
- ・『alooop』サービスの顧客からの問い合わせ対応

### (2) 人材管理・採用支援ソリューション『alooop』の概要

アルムナイや内定辞退者、社員の友人・知人（リファラル）など自社と繋がりのある人材の情報をシステムの活用により蓄積・管理し、継続的なコミュニケーションと関係性の構築及び、当該人材の採用支援等を行います。『alooop』サービスの概要等は以下のとおりです。

『alooop』を通じた主なサービス：

- ・多様な人材情報の蓄積・管理ツールの導入及び、運用における管理支援
- ・登録人材との長期関係構築を目的とした、継続的な情報発信
- ・システム上での採用支援（求人登録、応募問合せ、候補者ホットフラグなど）
- ・システム情報登録・管理・求人登録など人事業務代行
- ・登録人材との関係構築を支援する施策提案 など

※一部サービスについては順次提供を予定

サービス提供開始予定日：2025年5月19日（月）

利用対象：企業の人事担当者、経営者など

利用料金：採用時に紹介手数料として理論年収の15% ※他にシステム導入費、運用管理費

サービスサイト：<https://alooop.link/> ※順次公開を予定

### 【製品デザインイメージ】



### 3. 業務提携先の概要

(1) 商号	株式会社パソナ	
(2) 所在地	東京都千代田区丸の内1-5-1	
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役社長COO 中尾 慎太郎	
(4) 主な事業内容	BPOソリューション(委託・請負) エキスパートサービス(人材派遣)	
(5) 資本金	1億円	
(6) 設立年月日	1988年4月14日	
(7) 大株主及び持株比率	株式会社パソナグループ 100%	
(8) 当社との関係等	資本関係	該当事項はありません。
	取引関係	該当事項はありません。
	人的関係	該当事項はありません。
	関連当事者への該当状況	該当事項はありません。
(9) 当該会社の最近3年間の連結経営成績及び連結財政状態	業務提携先の要望により公表を控えさせていただきます。	

### 4. 日程

(1) 業務提携契約の締結の取締役会決議	2025年4月14日
(2) 業務提携契約締結日	2025年4月14日
(3) 業務提携開始日	2025年4月14日

### 5. 今後の見通し

業務提携による2025年12月期の当社業績へ与える影響は現在精査中ではありますが、中長期的に当社の企業価値向上に資する業務提携であると考えております。今後、事実関係を踏まえ、公表すべき事項が生じた場合には、速やかにお知らせいたします。

以上